













僕も CM でお顔は知っていたのですが、実際お会いできる日が来るとは思ってませんでした。

お正月もほぼ全員 CM をごらんになったんじゃないでしょうか、サ・コォダァ！のサコダ車輛 迫田社長にご登場いただけることとなりました！

今でこそ定着していますが

「中古軽自動車に特化したビジネスモデル」はどうやって始まったのか、

「創業秘話」

「例の CM の誕生」

「車検など派生分野の戦略」

「経営で大事にしていること、目指すこと」

など、創業者である迫田社長にお話しいただき、

皆様からの疑問にもお答えいただきます！

ご長男の迫田専務にもご登場いただき、

「店舗づくりの秘密」「営業戦略」

など、詳しい実務ベースのパートをお話しいただく予定。

会場ですが、ちょうど海田店が1月1日にオープンされたばかりとのことで、ご無理申して休業日のサコダ車輛 海田店をご提供いただけました！

新年を新たな視点でビジネスと向き合いたい方、

店舗づくり、営業販売戦略を考えたい方、

シンプルに CM で見ている迫田社長がどんな人か見たい方、

是非ご参加下さい！

【開催日時】 2/8 (水) 17:00~19:00 くらい (受付開始 16:30)

【会場】 サコダ車輛 海田店 (安芸郡海田町畝 2 丁目 14) ※お車でお越し頂けます

<https://goo.gl/maps/Hwz5Q97eSNAEdwyFA>

【タイムスケジュール】 (敬称略)

受付開始 16:30

17:00~19:00 くらい

開会挨拶：広島支部長 オタフクホールディングス

代表取締役社長 佐々木 茂喜

講演：株式会社サコダ車輛 代表取締役 迫田 宏治

専務取締役 迫田 太郎

店舗見学

【申込締切】 2/3(金)

【参加費用】 無料

【定 員】 会場：30 名





